



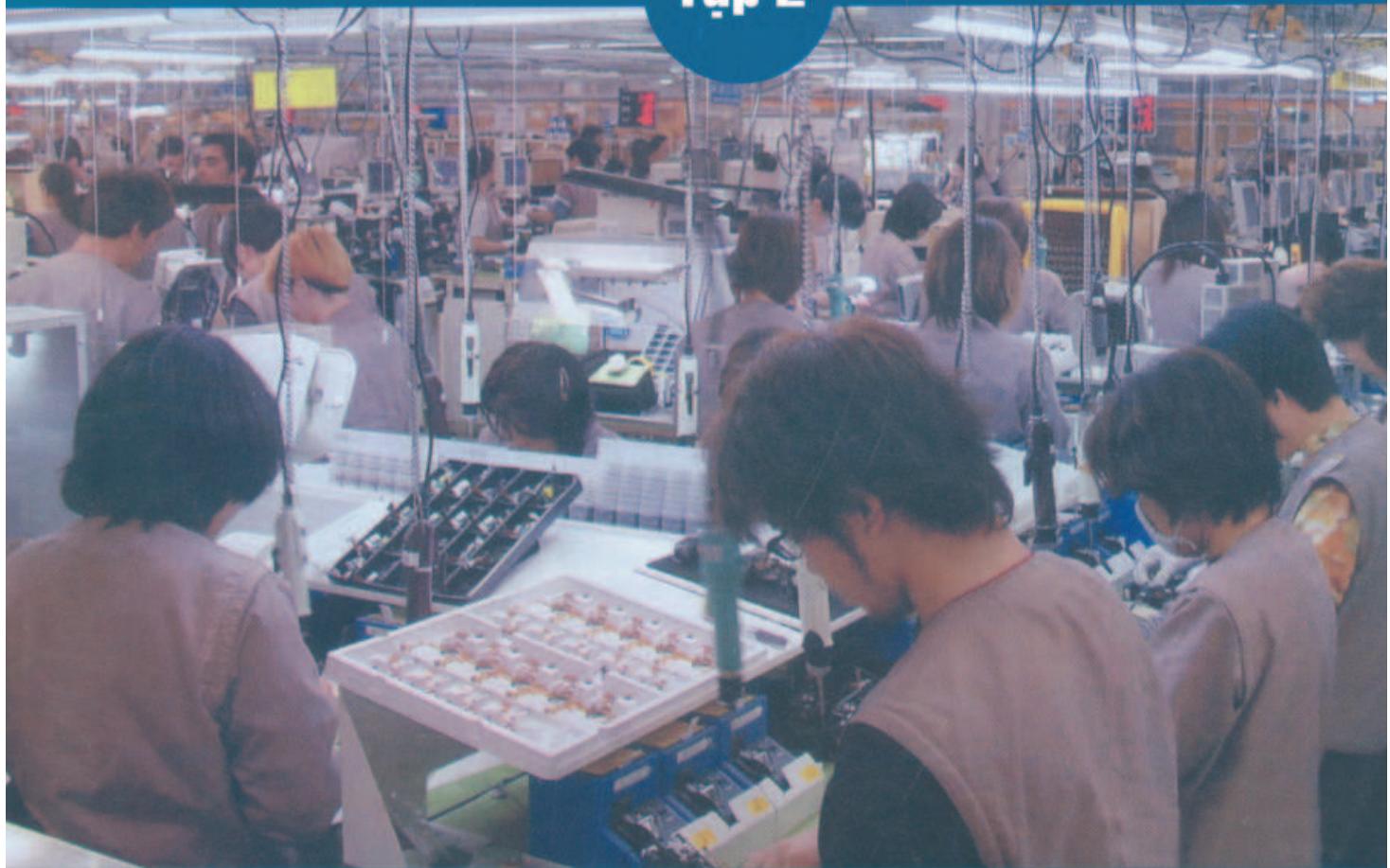
TRƯỜNG ĐẠI HỌC KINH TẾ QUỐC DÂN
KHOA THƯƠNG MẠI
BỘ MÔN KINH TẾ VÀ KINH DOANH THƯƠNG MẠI

Đồng chủ biên: PGS.TS. HOÀNG MINH ĐƯỜNG
PGS.TS. NGUYỄN THỪA LỘC

Giáo trình

QUẢN TRỊ DOANH NGHIỆP THƯƠNG MẠI

Tập 2



NHÀ XUẤT BẢN LAO ĐỘNG - XÃ HỘI

TRƯỜNG ĐẠI HỌC KINH TẾ QUỐC DÂN

KHOA THƯƠNG MẠI

BỘ MÔN KINH TẾ VÀ KINH DOANH THƯƠNG MẠI

Đồng chủ biên: PGS.TS. Hoàng Minh Đường

PGS.TS. Nguyễn Thừa Lộc

Giáo trình
QUẢN TRỊ DOANH NGHIỆP THƯƠNG MẠI

Tập 2

NHÀ XUẤT BẢN LAO ĐỘNG - XÃ HỘI
HÀ NỘI - 2005

MỤC LỤC

| | |
|---|-----------|
| Chương X. Dịch vụ khách hàng ở doanh nghiệp thương mại | 3 |
| I. Khái niệm, đặc điểm và ý nghĩa của hoạt động dịch vụ khách hàng ở các doanh nghiệp thương mại | 3 |
| II. Các loại hoạt động dịch vụ khách hàng ở doanh nghiệp thương mại | 10 |
| III. Phương hướng tổ chức và phương thức hoạt động dịch vụ khách hàng ở các doanh nghiệp thương mại | 13 |
| Chương XI. Quản trị marketing của doanh nghiệp thương mại | 24 |
| I. Khái niệm về Marketing thương mại | 24 |
| II. Quá trình Marketing | 30 |
| III. Quản trị Marketing ở doanh nghiệp thương mại | 36 |
| Chương XII. Xúc tiến thương mại trong hoạt động kinh doanh thương mại | 43 |
| I. Khái quát chung về xúc tiến thương mại | 43 |
| II. Khuyến mại | 47 |
| III. Quảng cáo thương mại | 54 |
| IV. Trưng bày, giới thiệu hàng hoá, dịch vụ | 68 |

| | |
|---|------------|
| V. Hội chợ, triển lãm thương mại | 70 |
| VI. Xúc tiến bán hàng ở doanh nghiệp thương mại | 75 |
| VII. Xây dựng, bảo vệ và phát triển thương hiệu hàng hoá | 80 |
| VIII. Phát triển quan hệ công chúng | 92 |
| Chương XIII. Quản trị nhân sự ở doanh nghiệp thương mại | 97 |
| I. Đặc điểm, Phân loại và yêu cầu đối với nhân sự trong doanh nghiệp thương mại | 97 |
| II. Năng suất lao động trong kinh doanh thương mại | 104 |
| III. Vai trò và các quan điểm quản trị nhân sự | 106 |
| IV. Nội dung quản trị nhân sự trong các doanh nghiệp thương mại | 113 |
| V. Quản trị tiền lương và tiền công trong các doanh nghiệp thương mại | 137 |
| Chương XIV. Quản trị vốn kinh doanh ở doanh nghiệp thương mại | 144 |
| I. Khái niệm, phân loại, đặc điểm và vai trò của vốn kinh doanh ở doanh nghiệp thương mại | 144 |
| II. Vốn lưu động và nguồn vốn lưu động của doanh nghiệp thương mại | 154 |
| III. Vốn cố định và nguồn vốn cố định của doanh nghiệp thương mại | 178 |

| | |
|---|-----|
| Chương XV. Quản trị chi phí kinh doanh của doanh nghiệp thương mại | 197 |
| I. Khái niệm, phân loại và nội dung của chi phí kinh doanh | 197 |
| II. Chi phí lưu thông | 203 |
| III. Những biện pháp giảm chi phí kinh doanh nói chung và chi phí lưu thông nói riêng | 219 |
| Chương XVI. Quản trị rủi ro trong kinh doanh thương mại | 224 |
| I. Khái niệm và các loại rủi ro trong kinh doanh thương mại | 224 |
| II. Các phương pháp phòng ngừa rủi ro trong kinh doanh thương mại | 233 |
| III. Quản trị rủi ro trong hoạt động kinh doanh thương mại | 248 |
| Chương XVII. Quản trị kinh doanh xuất nhập khẩu của doanh nghiệp | 267 |
| I. Khái niệm và đặc điểm kinh doanh xuất nhập khẩu của doanh nghiệp | 267 |
| II. Hoạt động nhập khẩu hàng hoá | 272 |
| III. Hoạt động xuất khẩu hàng hoá | 275 |
| IV. Quản trị kinh doanh xuất nhập khẩu ở doanh nghiệp | 278 |
| Chương XVIII. Hạch toán kinh doanh ở doanh nghiệp thương mại | 293 |

Mục lục

| | |
|---|------------|
| I. Những vấn đề chung về hạch toán kinh doanh ở doanh nghiệp thương mại | 293 |
| II. Phương pháp hạch toán doanh thu, chi phí và phân phối lợi nhuận trong kinh doanh thương mại | 307 |
| III. Phương hướng hoàn thiện chế độ hạch toán kinh doanh | 318 |
| Mục lục | 324 |

GIÁO TRÌNH QUẢN TRỊ DOANH NGHIỆP THƯƠNG MẠI

Tập 2

NHÀ XUẤT BẢN LAO ĐỘNG - XÃ HỘI
36 ngõ Hoà Bình 4, Minh Khai, Hà Nội
ĐT. 04-8632587; Fax. 04-8638173

Chịu trách nhiệm xuất bản:
NGUYỄN ĐÌNH THIỆM

Biên tập và sửa bản in:
BAN BIÊN TẬP SÁCH LIÊN KẾT

Trình bày bìa:
MINH THU

In 2000 cuốn khổ 16 x 24cm, tại Xí nghiệp in - Nhà xuất bản Lao động - Xã hội. Giấy chấp nhận đăng ký kế hoạch xuất bản số: 102-720/XB-QLXB do Cục Xuất bản cấp ngày 27/5/2005

In xong và nộp lưu chiểu Quý IV/2005.